

おっ、これだ！お客様が買いやすくなるポイント

【売れる！】 売り場づくりセミナー

作戦



しまむら のぶひと
講師：島村 信仁 氏

株式会社 経営ドクター代表取締役

大学卒業後、新卒でコンビニ最大手のセブンイレブンで店長経験、本部社員として加盟店様にアドバイスをする経営指導員として9年間現場に携わる。2009年2月、個人事業主として独立。現場で培ったお客様目線でのアドバイスや手書きPOP・チラシ作成、陳列変更と多くのお店の売上UPに貢献する。2011年8月、株式会社経営ドクターを設立。集客や売上UPに悩むお店の現場に行き、一緒に店舗に入りこみ稼げる売場へ改善をし続けている。

中小小売店・サービス店経営者又は店長様へ！

- ☆ 今の売り場がマンネリ化し、どうしていいのかわからない
- ☆ 売り上げ減少に歯止めがかからず不安でたまらない
- ☆ 売り場改装を控え、どうレイアウト変更していいのかわからない
- ☆ 今の売り場レイアウトがいいのかどうか確かめたい

以上のお悩みはこのセミナーで打開策を発見！

場所や並べ方を変えただけで売れた。そんなことが売場ではよく起こります。

商品の見せ方や並べ方をお客様目線で並べ替えると、買いやすい売り場になります。

このセミナーではお客様視点の売り場作りの重要性を理解してもらい、基本的知識を学びながら実践で生かす方法へとステップアップしていきます。

講 座 内 容

- 売れる売り場と売れない売り場の違いとは？
- 売り場の機能と役割を知る
- 売場作りの基本とは？
- 見やすく買いやすい商品の見せ方・並べ方
- 陳列を工夫して商品価値を高める
- お客様の視点で商品の並べ方を変える
- バカ売れ！劇的ビフォーアフター売場事例
- すぐに役立つ売り場づくりのテクニック

※駐車場に限りがありますので、公共交通機関をご利用ください。

なお、満車の場合、近隣有料駐車場のご利用をお願いします。

開 催 要 項

日 時 平成 29 年 3 月 28 日 (火)

午後 7 時～9 時

会 場 別府商工会議所 3F 会議室
(別府市中央町 7-8)

受講料 無料 定 員 60 名

主 催 別府商工会議所 商業部会

申込 下記受講申込書にご記入の上、FAX
または電話にてお申し込み下さい。

FAX ▶ 0977-26-2232

電 話 ▶ 0977-25-3311

----- *切らずに送信してください FAX▶0977-26-2232 -----

別府商工会議所 行 【売れる】売り場づくりセミナー

平成 29 年 3 月 28 日

【事業所名】		電 話		F A X	
		所 在 地			
受 講 者 名	(1)			(2)	
	(3)			(4)	

※ご記入頂いた情報は、当所からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。