

これからネット通販を始めようとしている皆様、既に始めているが運営にお困りの皆様へ

ネット通販参入・再チャレンジ セミナーのご案内

こんな方にオススメ！

- ネット通販を始めたいが、やり方が分からない。
- あまりコストをかけたくない。
- どこに出店したらよいのか分からない。
- ネット通販事業を拡大したい。
- 始めてはみたが、なかなか売れない。
- 出荷や在庫管理の共同化に関心がある。

● 開催日時：平成 **29** 年 **2** 月 **13** 日(月) 13:30～16:00

● 開催場所：アリストンホテル大分 2階「アリストンホール」
大分市都町2-1-7 TEL.097-534-8811

● 対 象：中小企業及び個人 ● 募集定員：50名

参加料
無料

第1部 「地場中小企業向けECプラットフォームの選び方」 スマートフォン時代を生き残るためのネットマーケティング戦略

楽天・Amazon・Yahoo!など主要ECモールの特徴、検索エンジンの最適化とアクセス解析、アクセスアップにつながるソーシャル・コンテンツマーケティング、フリマアプリの捉え方など最新の情報を分かり易く解説。



講師：インサイドアウト株式会社 代表取締役 **河津 一郎氏**

【プロフィール】

大学卒業業、PCゲームソフト製作、飲食事業、広告企画の立案・運営、販売促進戦略コンサルティングサービスなど様々な業務に従事。2010年4月に起業し現会社を設立。WEBブランディング戦略の立案と実行支援を中心に、経営資源の少ない中小企業に対して、営業・販促活動の最適化を支援。「インターネットはツールでしかなく、活用して成果につなげるためには、運営する組織（ヒト）づくりが重要」が信条。

第2部 「彼を知り己を知れば百戦殆うからず」続ける秘訣とは！ 中小企業が出来る兵法に学ぶPDCA術

消費者が望んでいるものを提供すれば物は売れる。自社商品の本当の強みを知っていれば他社に勝てる。自社にないものは他社と手を組めば賄える。最新ビジネスモデル特許に基づくEC事業者にも頼らない独自戦術講座。



講師：高光産業株式会社 代表取締役 **妹尾 八郎氏**

【プロフィール】

大学卒業後、商工中金に入社。退職後、現会社に入社し平成7年代表取締役役に就任。自動車運送事業、倉庫業、物流コンサルティング業、IT事業などを展開。中小企業がITを促進するには多大なコストがかかることから、これまでにないビジネスモデルを考案。情報化に脆弱な中小企業が情報協同組合的な組織を作ることによりコストを削減するという画期的な仕組み。このモデルは、その後ビジネスモデル特許を取得し、2006年度世界電子商取引学会においては、日本で唯一ノミネートされ、世界的に高い評価を受けた。

第3部 「ネット通販事業の共同化」 事業説明：大分県中小企業団体中央会

協同組合が行う共同受注、共同保管・運送事業など各企業の経営基盤を強化するための共同事業についてご説明します。

主催／大分県中小企業団体中央会

〒870-0026 大分市金池町3丁目1番64号 TEL 097-536-6331 FAX 097-537-2644
URL <https://www.chuokai-oita.or.jp/>

お申し込みは
裏面を
ご覧ください

このままFAXでお送り下さい

大分県中小企業団体中央会 企画・創業支援課 行

FAX 097-537-2644

ネット通販参入・再チャレンジセミナー参加申込書

2月13日開催のネット通販参入・再チャレンジセミナーへの参加を申し込みます。

■ 申込者欄

No	氏 名	会社名(所属)	電話番号	備 考
1				
2				
3				
4				
5				

■ **ご質問欄** セミナーで聞きたい内容がございましたらご記入ください。

[illegible]

お電話・インターネットでのお申し込みも可能です。
詳しくは、大分県中小企業団体中央会のホームページをご覧ください。



大分県中央会 🔍 検索

お問い合わせ・お申込み先

大分県中小企業団体中央会 企画・創業支援課（安井・平田）

〒870-0026 大分市金池町3丁目1番64号 TEL 097-536-6331 FAX 097-537-2644
E-mail : yasui@chuokai-oita.or.jp